

報道関係者各位

プレスリリース

第1回 **営業・マーケ DXPO** ディーエクスポ **福岡 '23**

売上アップ・業務効率化・DX推進のための IT製品が集結！主要企業210社※が出演！

※前半2日間（10/10～11）＋後半2日間（10/12～13）の合計出展見込社数

展示会：第1回 営業・マーケ DXPO福岡'23 公式サイト：<https://fox.dxpo.jp/fukuoka/>
会期：2023年10月12日(木)・13日(金) 会場：マリンメッセ福岡 主催：ブティックス(株)

展示会事業、M&A仲介事業などを展開する、ブティックス株式会社（東京都港区、代表取締役社長 新村祐三、東証グロース上場 証券コード：9272）は、10月12日(木)・13日(金)の2日間「第1回 営業・マーケ DXPO福岡'23」をマリンメッセ福岡にて盛大に開催する。来場対象者は、DX推進に課題を持つ経営層に加え、営業、マーケティング、カスタマーサクセス、コールセンター、Web担当、PR担当の方々である。

本展では、4つの専門展を同時開催！注目のIT製品が一堂に出揃う

【営業支援システム展】

- SFA・CRM ●インサイドセールスツール ●セールス自動化ツール…等

【営業コンサル・アウトソーシング展】

- 営業代行 ●営業戦略支援 ●営業・販売人材派遣…等

【接客・顧客対応ソリューション展】

- カスタマーサポートツール ●VOCマネジメント ●コールセンターシステム…等

【デジタルマーケティング&SNS運用支援展】

- MAツール ●WEBサイト分析・改善 ●SNSマーケティング…等

本展は、管理部門向けの展示会と2展連続開催!

前半2日間（10/10～11）	後半2日間（10/12～13）
管理部門の業務効率化・DX推進のための 展示会 第1回 バックオフィス DXPO <small>ディーエクスポ</small> 福岡 '23	売上アップ・業務効率化・DX推進のための 展示会 第1回 営業・マーケ/広告・販促/店舗・EC <small>ディーエクスポ</small> DXPO 福岡 '23

※前半2日間・後半2日間で展示内容、セミナー内容が異なります。
※一度の来場事前登録で、前半・後半すべての展示会にご入場いただけます。

営業・マーケティング部門の皆様必聴の専門セミナーを総計20セッション開催！





本展では、業界の有識者を講師に招いた「専門セミナー」も同時開催する。営業コースでは、(株)セールスアカデミー代表取締役 宮脇伸二氏が、営業マンに依存した属人的な営業から脱却するために必要な営業DXと人材教育のポイントを紹介、またマーケティングコースでは、100を超えるデジタルマーケティング成功事例を生み出してきた(株)ペンシル代表取締役社長CEO 倉橋美佳氏が、DX投資を売上につなげるためのノウハウを解説するなど、営業・マーケティング部門のプロはもちろん、売上アップ・生産性向上を目指す経営者必聴のセミナーが多数開催される。

営業・マーケティングDXPO 福岡'23 専門セミナー（一部抜粋）

FF06 10/12(木)13:20~14:20	FF11 10/13(金)10:00~11:00	FF07 10/12(木)13:20~14:20
〈営業コース〉 属人的な営業から脱却するために必要な営業DXと人材教育7つのポイント (株)セールスアカデミー 代表取締役 宮脇 伸二氏	〈マーケティングコース〉 売上1700倍！成功事例に学ぶDXマーケティングの極意 (株)ペンシル 代表取締役社長CEO 倉橋 美佳氏	〈CS・顧客対応コース〉 お客様の声を経営に活かす！経営に効くカスタマーサクセスの構築法 CX Value Lab(株) 代表取締役 マネージング・ディレクター 廣瀬 隆彦氏

営業・マーケティングDXPO 福岡'23 出展製品・サービス（一部抜粋）





営業支援システム展

顧客情報の一元管理と優れたデータ連携でビジネスをレベルアップ Zoho CRM Plus 顧客情報の一元管理と優れたデータ連携でビジネスをレベルアップ。営業・マーケティング・サポート業務を網羅的に支援。 ゴーホージャパン(株)	 営業もマーケティングもサポートもこれひとつで CRM Plus	サイボウズの業務改善プラットフォーム kintone（キントーン） 開発の知識がなくても自社の業務に合わせたシステムをかんたんに作成できるクラウドサービス。顧客管理・案件管理システムなどを自分たちで作成でき、継続的な改善が可能。 サイボウズ(株)	 小間番号:2-27
インサイドセールスの型化・自動化により成果を最大化！ BALES CLOUD【営業効率化ツール】 「顧客属性やリード経路ごとに最適なコミュニケーションフローを設定」「AI機能を活用しメール文面自動作成」「簡単に高度な分析」全てBALES CLOUDで実現！ スマートキャンブ	 BALES CLOUD	営業の良質なアポ獲得につなげる、営業・マーケティング支援ツール Kairos3 Marketing 自社商品について、いま興味を持っている顧客がわかるので、効果的なアポ獲得につながる。初めてでも、直感的・簡単に使いこなせるMAツール。 カイロスマーケティング(株)	 小間番号:2-20





営業コンサル・アウトソーシング展

営業革命。セールスの常識に革命を。 セールスコンサルティング / セールスDX “コンサルティング”と“営業代行”のハイブリッド“セールスコンサルティング”という、効果的で実現性の高い営業戦略立案から実行まで、ハイエンドな営業リソースを提供。 (株) Grand Central	 小間番号:2-23	プロフェッショナルメンバーによるテレアポ行！ SELLMAR（セルマー） 営業代行サービス 約300名から適正人材の選定を行い、当社の全コンテンツを駆使した最強支援サービス。テレアポ専門の派遣事業を行い、営業支援に特化している当社だからこそできるサービス！ ヒューマンシーン(株)	 小間番号:1-25
--	---	---	---

接客・顧客対応ソリューション展

<p>クラウド型コミュニケーションAPI CPaaS</p> <p>電話やSMSなどのコミュニケーションツールをAPIで提供。CPaaSを使うことにより、コミュニケーション機能を従業員のシステムに組み込むことが可能。</p> <p></p> <p>(株)KDDIウェブコミュニケーションズ 小間番号:3-28</p>	<p>オールインワンのクラウド型コンタクトセンター・サービス Genesys Cloud CX</p> <p>全世界で100万席以上の導入実績があるコンタクトセンターに必要な機能を実装したオールインワンで搭載したクラウド型のコンタクトセンター・サービス。</p> <p></p> <p>ジェネシスクラウドサービス(株) 小間番号:3-24</p>
<p>導入企業300社以上、あらゆる顧客情報を一元管理 コールセンターCRM インスピーリ</p> <p>コールセンターをはじめとした顧客接点における、様々な手段を通じて寄せられる対応履歴を一元管理、顧客の声の蓄積・共有・活用を支援するCRM。カスタマイズやシステム連携にも柔軟に対応。</p> <p></p> <p>バーチャレクス・コンサルティング(株) 小間番号:3-26</p>	<p>1ID1ヶ月から利用できるクラウドコンタクトセンターシステム SimpleConnect</p> <p>オムニチャネルのクラウドコンタクトセンターシステム「SimpleConnect」をデモを交えて紹介。音声認識、AI自動応答など新機能も搭載。</p> <p></p> <p>Cloopen(株) 小間番号:3-35</p>

デジタルマーケ&SNS運用支援展

<p>発注先探しを90%効率化！要件に合う企業を無料で紹介 レディクル</p> <p>「外部の発注、委託先を探している企業」と「各分野に強みを持つ企業」をマッチングする『ビジネスマッチングエージェント』サービス。専属の担当者がつき、マッチ度が高いのが特徴。</p> <p></p> <p>フロンティア(株) 小間番号:1-6</p>	<p>リチカでリッチ化！クリエイティブで成果を出すならリチカ リチカクラウドスタジオ</p> <p>Web広告やSNS運用などのデジタルマーケティングで課題がある方必見。誰でもかんたんにマーケティングのクリエイティブ、動画静止画を制作かつ運用できるサービス。</p> <p></p> <p>(株)リチカ 小間番号:1-14</p>
<p>集客からファン化まで促進するLINE活用サービス MicoCloud</p> <p>企業様の抱える様々なマーケティング課題を解決し、豊富な機能を活用して顧客の反応率やLTVを向上させるのはもちろん、企業様の業務効率化やコスト削減にも貢献。</p> <p></p> <p>Micoworks(株) 小間番号:2-9</p>	<p>大物インフルエンサー、実は売上に寄与していなかった。 A stream</p> <p>インフルエンサー本人ですら取得できないデータを取得することが可能。今までの「センス」「感覚」で行われていたキャスティングをデータドリブンに改革。</p> <p></p> <p>(株) A 小間番号:1-13</p>

このほかにも、売上アップ・業務効率化・DX推進のための製品・サービスが多数出展！
詳細は公式HP：<https://fox.dxpo.jp/fukuoka/>

<本リリース・本展に関するお問合せ先> ブティックス(株)内 DXPO事務局

〒108-0073 東京都港区三田1-4-28 三田国際ビル17階(受付11階) TEL:03-6809-4451 E-mail:info@dxpo.jp

<取材のお申込み> <https://secure.dxpo.jp/dxpo/press/form.cgi>

<来場事前登録(無料)・セミナーのお申込み 公式HPへ> <https://fox.dxpo.jp/fukuoka/>