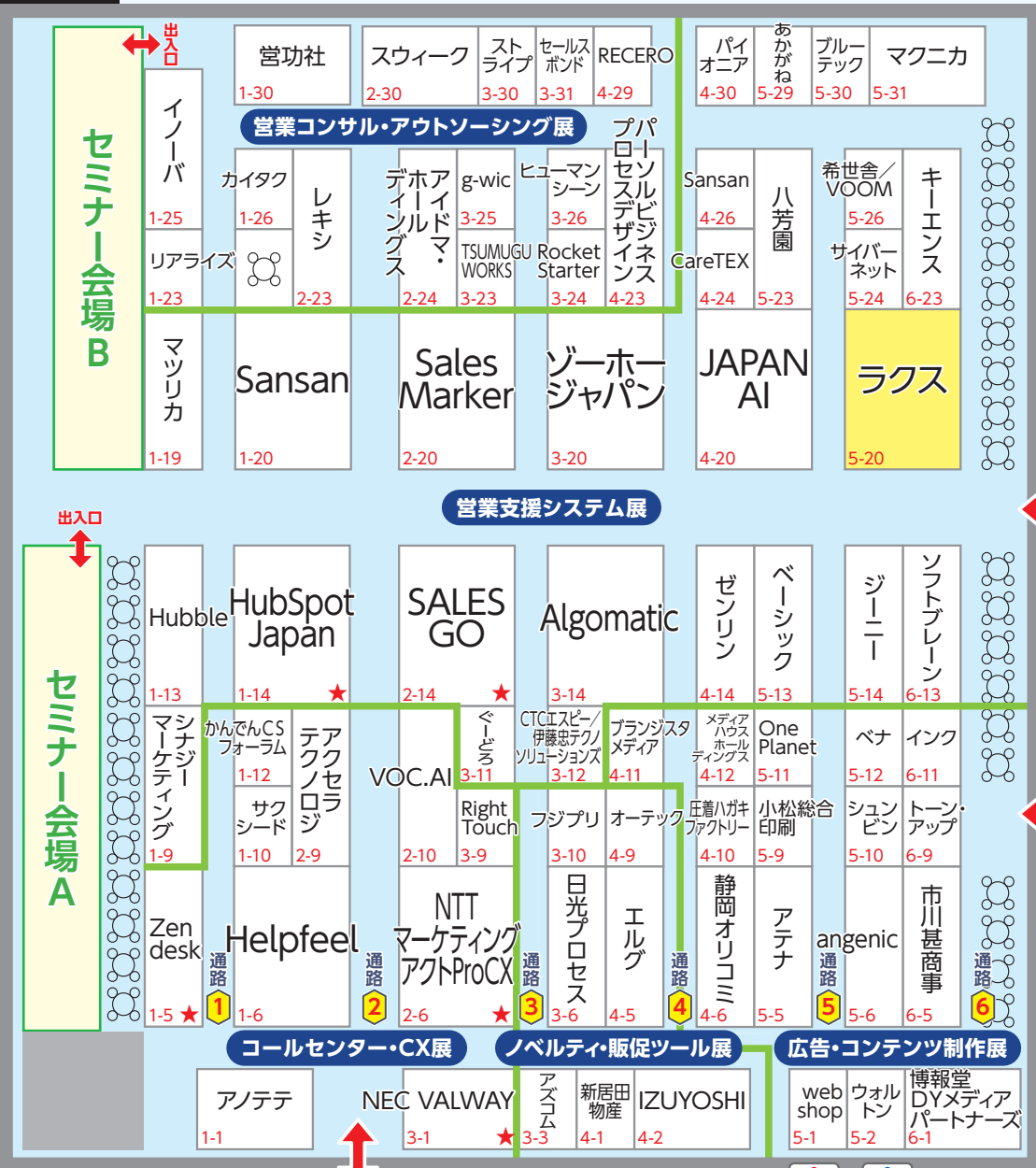
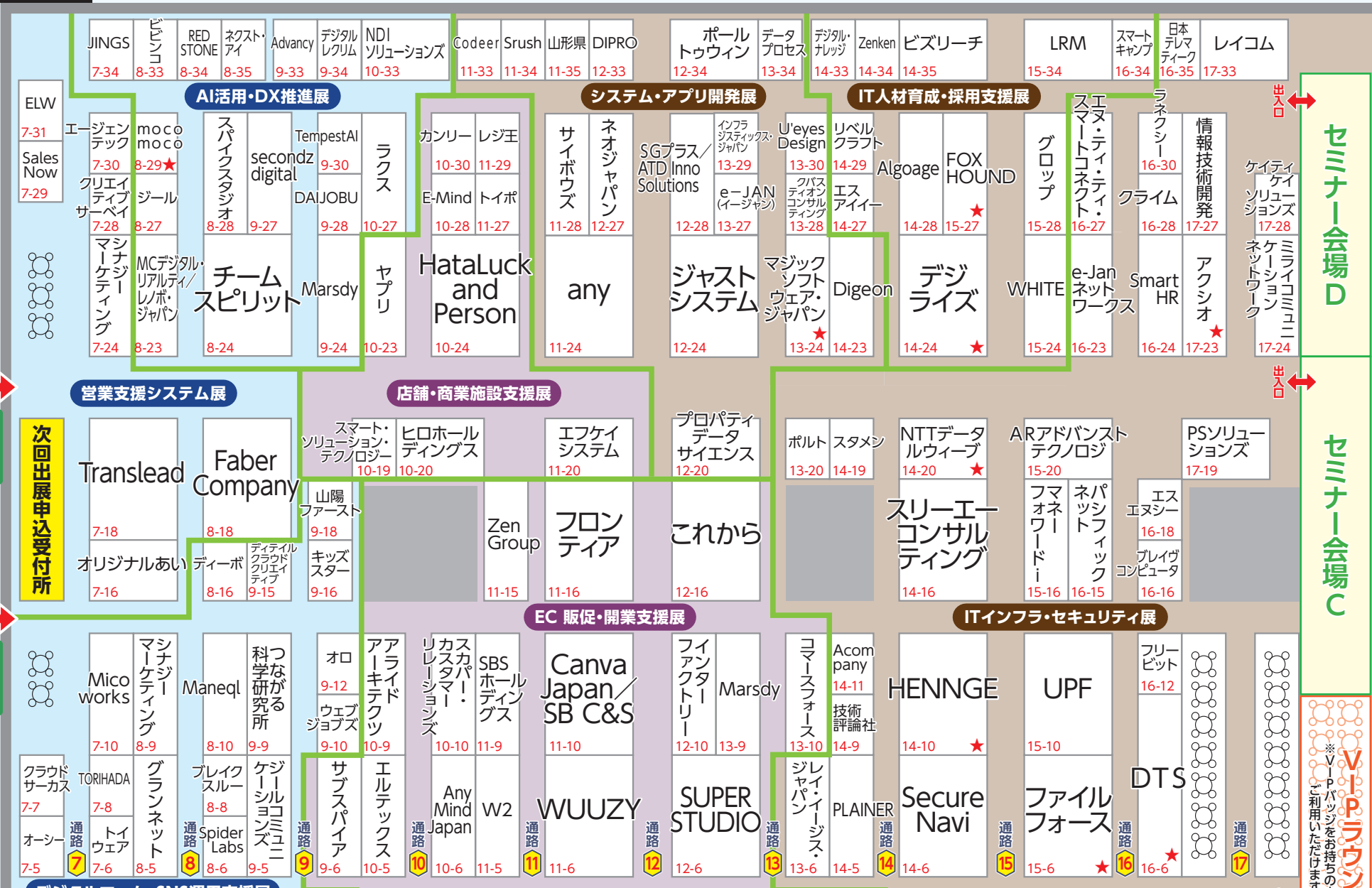


# 会場案内図

## 5号館



## 4号館



### 出展社の探し方(例)

**小間番号 6-00** 通路 6 ※ブースでの商談予約をされた方へ  
 会場案内図の通路番号を表しています。お目当ての出展社はその通路に面しています。

**製品紹介セミナー** ★印:セミナー実施企業 ※詳細は裏面をご覧ください

**本展の主催者であるブティックス(株)について**  
 本展の主催者であるブティックス(東証グロース上場 証券コード:9272)は、商談型展示会事業、M&A 仲介事業、人材採用支援事業などで急成長している企業です。業界に特化したマッチング・プラットフォーム No.1 企業を目指し、新たなサービスを次々に立ち上げています。

<h3>営業・マーケ部門 必見の 7展を同時開催</h3> <p>顧客管理・営業活動の合理化や、営業メンバーの業務負担を低減・効率化するサービスが多数出展。売上UP・営業強化を支援する専門展。</p>	<h3>営業支援システム展</h3> <p>顧客管理・営業活動の合理化や、営業メンバーの業務負担を低減・効率化するサービスが多数出展。売上UP・営業強化を支援する専門展。</p>	<h3>営業コンサル・アウトソーシング展</h3> <p>営業コンサルや営業代行など、企業の営業活動を支援するセールスのスペシャリストが集結。売上UP・営業力強化のための専門展。</p>	<h3>AI活用・DX推進展</h3> <p>営業、マーケ、広告や経営支援など、様々なシーンで役立つ、AI ツール、DXソリューションが多数出展。最新テクノロジーのビジネス活用を支援する専門展。</p>	<h3>IT・情シス部門 必見の 3展を同時開催</h3> <p>IT資産管理ツール・メールセキュリティなどのサービスが出展。各種セキュリティやネットワーク環境・ITインフラが集う専門展。</p>	<h3>システム・アプリ開発展</h3> <p>ソフトウェア開発・オフショア開発やシステム検証ツールなどが出展。システム・アプリ開発に関するソリューションが集う専門展。</p>	<h3>店舗・EC事業者 必見の 2展を同時開催</h3> <p>小売店・飲食店・サービス業などのDX 支援、各種の管理システム、集客・販促支援サービスなどが出展。店舗・施設関係者必見の専門展。</p>	<h3>店舗・商業施設支援展</h3> <p>小売店・飲食店・サービス業などのDX 支援、各種の管理システム、集客・販促支援サービスなどが出展。店舗・施設関係者必見の専門展。</p>
<h3>デジタルマーケ・SNS運用支援展</h3> <p>Web や SNS のマーケティング効果を最大化する製品・サービスが多数出展。マーケティングのプロセスを変革する専門展。</p>	<h3>コールセンター・CX展</h3> <p>各種問合せ管理支援、CTI ツール、CXプラットフォームなど、コールセンターやCS/CX 部門の省人化・生産性向上に役立つ製品・サービスが集まる専門展。</p>	<h3>広告・コンテンツ制作展</h3> <p>デジタル / リアル広告を始めとする広告媒体から、コンテンツ制作、広告運用自動化まで広告に関する製品が出展する専門展。</p>	<h3>ノベルティ・販促ツール展</h3> <p>ノベルティや店舗販促などの販促ツールが多数出展。企業の販路拡大、ブランディングに役立つ製品が一堂に集結する専門展。</p>	<h3>ITインフラ・セキュリティ展</h3> <p>IT資産管理ツール・メールセキュリティなどのサービスが出展。各種セキュリティやネットワーク環境・ITインフラが集う専門展。</p>	<h3>IT人材育成・採用支援展</h3> <p>IT研修サービスやエンジニア採用サービスなどが出展。DX推進に欠かせないIT人材の育成・採用を支援するソリューションが集う専門展。</p>	<h3>EC 販促・開業支援展</h3> <p>EC サイト構築・運用支援、越境 EC や EC 物流支援などのサービスが出展。EC・通販のプロをはじめ、新規参入事業者も必見の専門展。</p>	<h3>EC 販促・開業支援展</h3> <p>EC サイト構築・運用支援、越境 EC や EC 物流支援などのサービスが出展。EC・通販のプロをはじめ、新規参入事業者も必見の専門展。</p>

※VIPパスをお持ちの方のみご利用いただけます



### 出展社一覧

※2025年3月3日現在

<b>ア</b>	(株)アイドマ・ホールディングス 2-24 (株)あかがね 5-29 (株)Acompany 14-11 (株)アクシオ 17-23 アクセラテクノロジ(株) 2-9 (株)アズコム 3-3 圧着ハガキファクトリー 4-10 (株)アテナ 5-5 Advancy(株) 9-33 (株)アンテ 1-1 アライアーキテクト(株) 10-9 Algoage 14-28 (株)Algomatic 3-14 (株)angenic 5-6 ELW(株) 7-31 (株)e-JAN(イージャン) 13-27 e-Jan ネットワークス(株) 16-23 E-Mind(株) 10-28 IZUYOSHI CO.,LTD 4-2 市川甚商事(株) 6-5 伊藤忠テクノソリューションズ 3-12 (株)イノバ 1-25 (株)インク 6-11 (株)インターファクトリー 12-10 インフラジスティックス・ジャパン(株) 13-29 WUUYZ 11-6 webshop(株) 5-1 (株)ウェブジョブズ 9-10 ウォルトン(株) 5-2 (株)営功社 1-30 ARアドバンステクノロジ(株) 15-20 キッズスター 7-30 ATD InnoSolutions(株) 12-28	(株)エスアイイー 14-27 (株)エスエヌシー 16-18 SGプラス(株) 12-28 SBS ホールディングス(株) 11-9 SB C&S(株) 11-10 any(株) 11-24 AnyMind Japan(株) 10-6 NEC VALWAY(株) 3-1 NDIソリューションズ(株) 10-33 エヌ・ティ・ティ・スマートコネク(株) 16-27 NTT データ ルウィープ(株) 14-20 (株)NTT マーケティングアクト ProCX 2-6 (株)エフケイシステム 11-20 (株)JM&K 16-1 MCデジタル・リアルティ 8-23 LRM(株) 15-34 (株)エルグ 4-5 (株)エルテックス 10-5 EmpaC(エンパシー) 7-2 (同)オーシー 7-5 (株)オーテック 4-9 オートリージャパン(株) 12-2 (株)オリジナルあい 7-16 オロ 9-12	(株)くーどろ 3-11 クバスティオン コンサルティング(株) 13-28 (株)クライム 16-28 クラウドサーカス(株) 7-7 (株)グランネット 8-5 クリエイティブサーベイ(株) 7-28 (株)グロップ 15-28 (株)黒船物流 13-3 CareTEX 4-24 (株)ケイティケイソリューションズ 17-28 (株)Codeer 11-33 (株)コマースフォース 13-10 (株)小松総合印刷 5-9 (株)これから 12-16	<b>サ</b> (株)SAI 8-2 (株)サイバーネット 5-24 サイボウズ(株) 11-28 サグシード(株) 1-10 SAVAWAY(株) 11-1 (株)サブスパイア 9-6 (株)サン インテルネット(株) 9-27 Sansan(株) / Eight Team 4-26 Sansan(株) / Sansan 1-20 山陽ファースト(株) 9-18 (株)g-wic 3-25 (株)ゼンリン 3-12 (株)ジーニー 5-14 (株)ジール 8-27 (株)ジールコミュニケーションズ 9-5 (株)静岡オリコミ 4-6 シナジーマーケティング(株) / Synergy! 1-9,7,24 シナジーマーケティング(株) / マーケティング人材育成プログラム 8-9	(株)ジャストシステム 12-24 JAPAN AI 4-20 シュビン(株) 5-10 情報技術開発(株) 17-27 (株)JINGS 7-34 (株)スウィーク 2-30 (株)SUPER STUDIO 12-6 (株)スカパー・カスタマーリレーションズ 10-10 スタメン 14-19 (株)ストライプ 3-30 (株)スパイクスタジオ 8-28 (株)Spider Labs 8-6 (株)SmartHR 16-24 スマートキャンプ(株) 16-34 (株)スマート・ソリューション・テクノロジー 10-19 (株)Srush 11-34 (株)スリーエーコンサルティング 14-16 SALES GO 2-14 SalesNow 6-9 セールスポンド(株) 3-31 (株)Sales Marker 2-20 secondz digital(株) 9-27 SecureNavi(株) 14-6 ZenGroup(株) 11-15 Zenken(株) 14-34 (株)Zendesk 1-5 (株)ゼンリン 4-14 ゾーホージャパン 3-20 SOPHOLA 9-3 ソフトブレン 6-13	(株)チームスピリット 8-24 (株)塚腰運送 10-1 つながる科学研究所(株) 9-9 TSUMUGU WORKS(株) 3-23 (株)DTS 16-6 (株)ディーボ 8-16 (株)Digeon 14-23 (株)ディジタルクラウドクリエイティブ 9-15 (株)DIPRO 12-33 データプロセス(株) 13-34 (株)デジタル・ナレッジ 14-33 デジタルレクリム(株) 9-34 (株)デジライズ 14-24 TempestAI(株) 9-30 トイウェア(株) 7-6 (株)トイボ 11-27 東京ビジョンフリエイト(株) 10-1 (株)東具 8-3 (株)トーン・アップ 6-9 (株)トムス 9-2 (株)TransLead 7-18 (株)TORIHADA 7-8	(株)ハ芳園 5-23 HubSpot Japan 1-14 Hubble 1-13 PS ソリューションズ(株) 17-19 (株)ビズリーチ 14-35 ビッグロブ(株) 14-2 (株)ビピンコ 8-33 ヒューマンシン(株) 3-26 (株)ヒロホールディングス 10-20 ファイルフォース(株) 15-6 (株)Faber Company 8-18 VOC.AI 2-10 VOOM(株) 5-26 FOX HOUND(株) 15-27 (株)フジブリ 3-10 (株)フロンジスタメディア 4-11 フリービット(株) 16-12 ブルーテック(株) 5-30 ブレイヴコンピュータ(株) 16-16 ブレイクスルー 8-8 PLAINER(株) 14-5 (株)Proteinum(プロテナム) 10-2 プロパティデータサイエンス(株) 12-20 フロンティア(株) 11-16 (株)ベーシック 5-13 (株)ベナ 5-12 (株)ペライチ 13-2 (株)Helpfeel 1-6 HENNGE(株) 14-10 ボールトゥウィン(株) 12-34 (株)ポルト 13-20 WHITE(株) 15-24	(株)マクニカ 5-31 マジックソフトウェア・ジャパン 13-24 (株)マツリカ 1-19 マネーフォワードi(株) 15-16 (株)Maneq 8-10 Micoworks(株) 7-10 (株)ミライコミュニケーションネットワーク 17-24 (株)メディアハウスホールディングス 4-12 mocomoco 8-29	<b>ヤ</b> ヤプリ 10-23 山形県 11-35 (株)Yeyes Design 13-30 (株)YUPF 15-10 横河レンタ・リース(株) 14-3	<b>ラ</b> (株)RightTouch 3-9 (株)ラクス / メールディーラー・配剤メール 5-20 (株)ラクス / 楽楽販売・楽楽明細 10-27 (株)ラネクシー 16-30 (株)リアライズ 1-23 LISUTO(株) 11-1 RECERO(株) 4-29 (株)リベルクラフト 14-29 レイ・イーズ・ジャパン 13-6 (株)レイコム 17-33 (株)レキシ 2-23 (株)レジ王 11-29 (株)RED STONE 8-34 レノボ・ジャパン 8-23 (株)RocketStarter 3-24	<b>ワ</b> (株)OnePlanet 5-11
<b>ナ</b> 新居田物産(株) 4-1 (株)日光プロセス 3-6 日本テレマティーク(株) 16-35 ネオジャパン 12-27 (株)ネクスト・アイ 8-35	<b>ハ</b> パーソルビジネスプロセスデザイン(株) 4-23 バイオニア(株) 4-30 博報堂DYメディアパートナーズ 6-1 (株)パシフィックネット 16-15 (株)HatalLuck and Person 10-24	<b>マ</b> (株)Marsdy 9-24,13,9									

同時開催  
イベント

## 専門セミナー (入場無料)

※受付の混雑が予想されますので、開始 10分前には会場へお越しください。

の数字はセッション番号です。

※敬称略 ※講演内容の動画 / 写真撮影・録音は固くお断りします。  
※都合により、講師・プログラム内容が変更となる場合があります。あらかじめご了承ください。

受講申込み済みの方 申込セッション番号に該当するセミナー会場へ直接お越しいただき、来場者バッジの「受講申込み済みセミナー」欄をご提示ください。  
※バッジ印刷後にお申しいただいた場合、お持ちのスマートフォンで来場者バッジの「受講申込み済みセミナー」欄の画面をご提示ください。

受講申込みされていない方 当日のセミナー受講をご希望の方は、各セミナー会場のスタッフに当日席の有無をご確認ください。  
※当日席がある場合は受講可能です。  
※すでに定員に達しているセミナーでは受講いただけない場合がございます。

<b>201 10:00 ~ 11:00</b> 営業コース 誰1人辞めさせることなく、今の営業メンバーで売上130%にできる4つの魔法の質問とは? 会場 B (株)ポジカル 代表取締役 白井 幹人	<b>202 10:00 ~ 11:00</b> 情報セキュリティコース 生成AIの社内利用で注意すべき情報セキュリティ対策 ～信憑性・情報漏洩・知財の課題と対策～ 会場 C NPO法人ヒューリット経営研究所 運営会員 / NPO法人ITコーディネータ京都 会員 富岡 岳司	<b>203 10:00 ~ 11:00</b> ECコース 利益が残らない広告依存からの脱却! 小さな自社ECがすぐに実行できるSEO対策・SNS活用 会場 A (株)ユウキョウイン 代表取締役 酒匂 雄二	<b>213 10:00 ~ 11:00</b> コールセンター・CXコース 少子高齢化・労働力不足を乗り切る! 最新のAIや仕組みの活用でお客様対応はどうなるのか? 会場 A (株)さつきソリューション 代表取締役 五月 尚	<b>214 10:00 ~ 11:00</b> IT人材育成・採用コース DX人材採用において見直すべき7つの項目～明日からできる採用プロセス改善法～ 会場 B (株)Xfound Founder CEO 桜季 建志	<b>215 10:00 ~ 11:00</b> 店舗支援コース 小さなお店も押さえておきたい、コスト0円から始める生成AIの集客活用 会場 C モバイルエール 代表 橋本 明日香
<b>204 11:40 ~ 12:40</b> マーケティングコース 生成AIで手間いらず! 最新のSNS運用術と注意点 会場 C エボラニ(株) CMO / 京都華頂大学 准教授 / チーフSNSマネージャー 積 高之	<b>205 11:40 ~ 12:40</b> 生成 AI・システム開発コース デジタル人材不足でもすぐに始められるローコストDX ～既存ツール&ノーコードで業務改革!～ 会場 A 芝池製作所 代表 芝池 健吾	<b>206 11:40 ~ 12:40</b> 店舗支援コース 値上げしなくても収益改善! お客様数をキープして単価アップする具体的手法 会場 B 大阪飲食店売上アップコンサルティング DEF 代表兼チーフコンサルタント 高井 将也	<b>216 11:40 ~ 12:40</b> 営業コース 3つの言葉で売上が伸びる「質問型営業®」～価格競争に巻き込まれず、永続的に成果を上げる!～ 会場 A (株)リアライズ 代表取締役 / 質問型営業®開発者 青木 毅	<b>217 11:40 ~ 12:40</b> 宣伝・販促コース 「一時的に売れる」より「長く愛される」を目指す! お客様の心をつかんで売れ続けるネット文章講座 会場 C コトワークス(株) 代表取締役 / コピーライター さわらざ 薫子	<b>218 11:40 ~ 12:40</b> ECコース 生成AIはEC業界をこう変える! 顧客体験向上から新ビジネスモデル創出までECにおける活用と展開 会場 B エスアンドティーパートナーズ(株) 代表取締役 / (一社)ジャパンEコマースコンサルタント協会 理事 松本 庸士
<b>207 13:20 ~ 14:20</b> 宣伝・販促コース AI時代にいまさら聞けない! 基礎から学ぶGoogle広告 会場 A アド・リンク 代表 田中 十升	<b>208 13:20 ~ 14:20</b> コールセンター・CXコース クレームからファンに変える顧客対応の極意～再発防止・業務改善・信頼関係構築へのステップ～ 会場 B (株)HAYASHIDA-CIS総研 代表取締役 柿原 まゆみ	<b>209 13:20 ~ 14:20</b> IT人材育成・採用コース IT人材が社内にはない中小企業のためのDX～社内を巻き込むDXチームのつくり方・育て方～ 会場 C StartingPoint 代表 / 中小企業診断士 / ITコーディネータ 黒崎 崇範	<b>219 13:20 ~ 14:20</b> マーケティングコース 問合せが続々と来るサイトに生まれ変わる! 3ステップでWeb集客を分析・改善する方法 会場 C (株)ミルズ 主任研究員 石井 研二	<b>220 13:20 ~ 14:20</b> 情報セキュリティコース サイバーリスクは「経営リスク」と心得よ! 経営者が知るべきサイバーセキュリティの現状と課題 会場 A 神戸大学大学院 名誉教授・特命教授 森井 昌亮	<b>221 13:20 ~ 14:20</b> 店舗支援コース 売れる店頭は何が違うのか? お客様が思わず買ってもらう魅力的なPOP作成の極意 会場 B REBORN 代表 久野 和人
<b>210 15:00 ~ 16:00</b> マーケティングコース 中小企業にこそ効果的! 競争環境で他社と差別化するためのブランディング戦略 会場 C (株)doushi 代表取締役 / ブランドマネージャー 清水 章充	<b>211 15:00 ~ 16:00</b> 情報セキュリティコース インシデント事例から読み解く、「セキュリティ」の経営層への伝え方～押さえるべき勘所とは?～ 会場 A NPO法人 日本ネットワークセキュリティ協会 西日本支部 吉崎 大輔	<b>212 15:00 ~ 16:00</b> ECコース データで解説! EC市場の現状と中長期的な展望～これから先の効果的な打ち手とは～ 会場 B (株)デジタルコマース総合研究所 代表取締役 ECアナリスト 本谷 知彦	<b>222 15:00 ~ 16:00</b> 営業コース 営業の「ムダとり」で生産性が劇的にアップ! DXを売上ににつなげるミライの営業実践法 会場 A (株)ミライの営業 代表取締役 世古 誠	<b>223 15:00 ~ 16:00</b> 生成 AI・システム開発コース 未来を先取り! 生成AIの最新情報とビジネス活用事例～データセキュリティと柔軟性を両立した運用まで～ 会場 C (株)dTosh 代表取締役 / 奈良先端科学技術大学院大学 先端科学技術研究所 情報科学領域 客員助教 平尾 俊貴	<b>224 15:00 ~ 16:00</b> ECコース Shopifyのここがすごい! 圧倒的に他のECシステムと違う6つのポイントと使い倒し術 会場 B ミウラタケヤ商店 店長 / 元Shopify教育パートナー 三浦 卓也

### 製品紹介セミナー

<b>231 10:00 ~ 10:30</b> 生成AIで変わるコンタクトセンター: 顧客体験と業務運用を革新するAI活用 会場 D (株)NTTマーケティングアクトProCX CXソリューション部 チーフプロデューサー 永井 雄紀	<b>232 10:50 ~ 11:20</b> ～DX時代の営業・マーケティング戦略～ データ分析の現実と理想のギャップを埋めるには 会場 D マジックソフトウェア・ジャパン(株) マーケティング部 部長 渡辺 剛
<b>233 11:40 ~ 12:10</b> [Cotoka for Systems]でITインフラを見る化! 適材適所のリソース活用とは! 会場 D 横河レンタ・リース(株) 村井 聡史 / 日本ヒューレット・パッカード(同) 伊藤 光裕	<b>234 12:30 ~ 13:00</b> AIによるカスタマーサポートの革新: 未来の顧客サービスの形とビジネスへの影響 会場 D (株)Zendesk 鹿野隆太郎ジュリアン
<b>235 13:20 ~ 13:50</b> 情報漏洩を食い止めるID管理の役割! 社員のシステム利用権限って適切に管理実施していますか? 会場 D (株)アクシオ 企画室 神先 明	<b>236 14:10 ~ 14:40</b> 最新の生成AIトレンドとChatGPTを使った業務効率化事例7選 会場 D (株)デジライズ 代表取締役 茶園 将裕
<b>237 15:00 ~ 15:30</b> 営業部門の業務管理を自動化! 現場のトッププレイヤーを育成するセールスイネーブルメントの新時代へ! 会場 D NEC VALWAY(株) セールス・マーケティングソリューション第二部 部長 上原 重弘	<b>238 15:50 ~ 16:20</b> 売上200%成長を達成した営業とマーケティングの垣根を超えたDX実例 会場 D HubSpot Japan(株)

<b>239 10:00 ~ 10:30</b> 成功事例から学ぶ! AI音声認識×生成AIで業務効率化 会場 D mocomoco(株) 代表取締役 CEO 田中 康紀	<b>240 10:50 ~ 11:20</b> 国内シェアNo.1のクラウドセキュリティ [HENNGE One]のご紹介 会場 D HENNGE(株)
<b>241 11:40 ~ 12:10</b> 無能な社員は何故生まれるのか 会場 D FOX HOUND(株) 高藤 輝幸	<b>242 12:30 ~ 13:00</b> 情シス・IT部門を効率化! Jira Service Managementで社員の満足度を向上させよう 会場 D (株)DTS / アトリアン(株) ソリューションエンジニア・リード 皆川 宣宏
<b>243 13:20 ~ 13:50</b> 勘と経験の営業スタイルから脱却! 営業データを溜める箱×共通言語で売上180%UPの方法! 会場 D SALES GO(株) 取締役COO/CPO 石井 賢	<b>244 14:10 ~ 14:40</b> 企業で生成AI導入する際の落とし穴とChatGPTで業務効率を2倍向上させるノウハウを徹底解説 会場 D (株)デジライズ 代表取締役 茶園 将裕
<b>245 15:00 ~ 15:30</b> 中堅、中小企業様向け SASEソリューションを活用したセキュリティ対策について 会場 D NTTデータ ルウィープ(株) ISS事業本部NW開発部 部長 沖佐々木 達朗	<b>246 15:50 ~ 16:20</b> 導入実績23,000社以上! 脱オンプレミスを最短実現できる理由 会場 D ファイルフォース(株)

[PR]以下の出展社は、MAP内：黄色のブースです。ぜひお立ち寄りください!



今なら無料トライアル!  
効率的に商談獲得できる  
楽! 配配メール Bridge  
ラクス

ブース番号 5-20