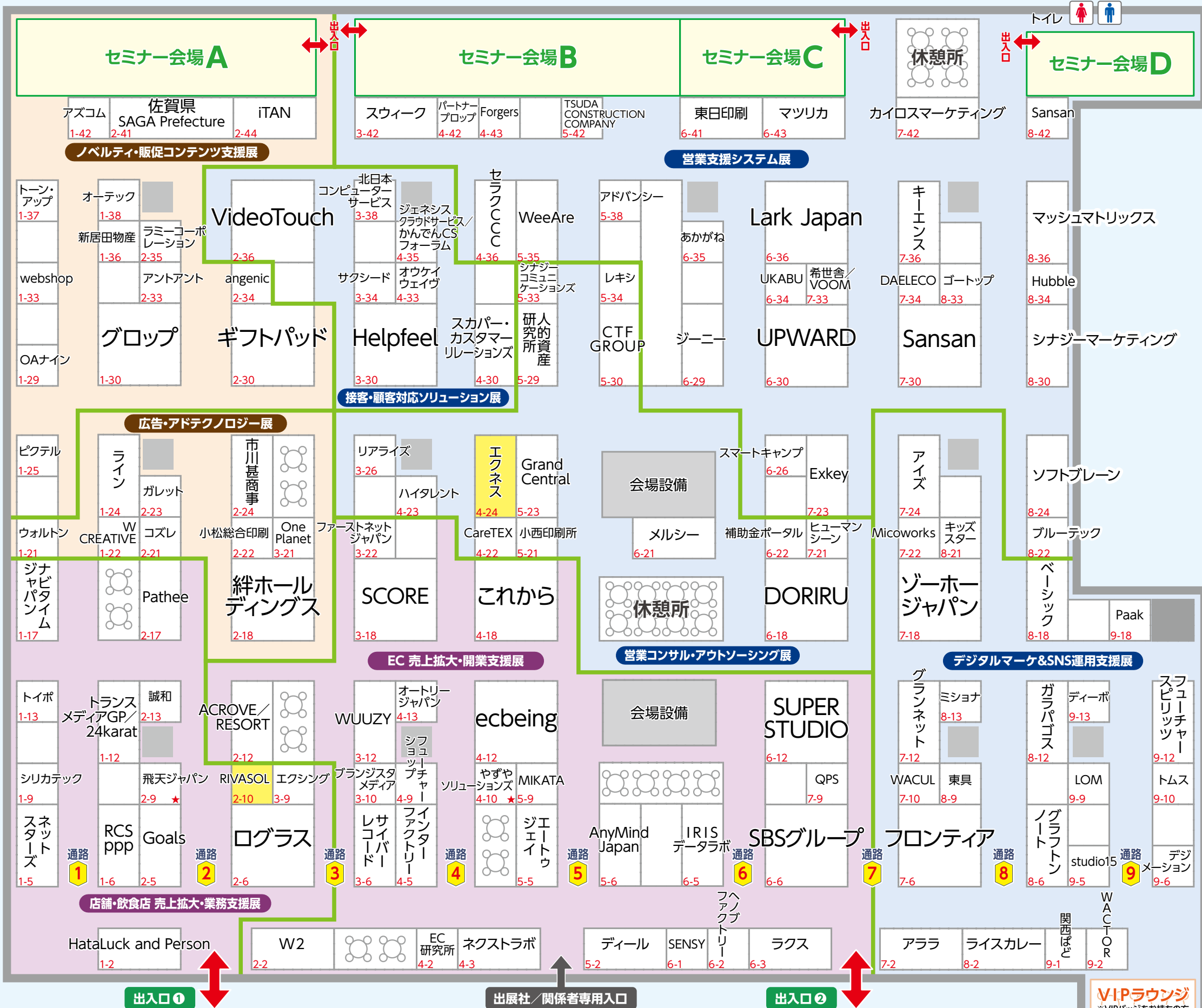


会場案内図

第2回 営業・マーケ／広告・販促／店舗・EC DXPO 大阪'24

会期：2024年2月27日(火) [9:30~18:00]・2月28日(水) [9:30~16:00] 会場：インテックス大阪 6号館Cゾーン 主催：ブティックス(株)



出展社の探し方(例)

小間番号 **6-00** 通路 **6**

※ブースでの商談予約をされた方へ
 事前にブースでの商談予約(アポイントメント)を設定されているご来場者様は、直接各ブースのご担当者へお声がけください。

出展紹介セミナー ★印：セミナー実施企業 ※詳細は裏面をご覧ください

営業支援システム展
 営業支援・顧客管理システム(SFA・CRM)など、営業の業務効率化・売上UP・営業強化を支援する専門展。

営業コンサル・アウトソーシング展
 営業コンサルや営業アウトソーシングなど、企業の営業活動を支援するサービスや、営業組織や人材を強化するソリューションが集まる専門展。

デジタルマーケ&SNS運用支援展
 MAツールやWEB解析、コンテンツマーケティングなどマーケティングが見込客獲得・育成のために検討したいツールやサービスが展示。マーケティングのプロセスを変える専門展。

接客・顧客対応ソリューション展
 HP・電話・メール等の各種問合せ対応からコールセンターや実店舗での接客まで、様々な顧客対応・接客業務のDX化を支援する専門展。

広告・アドテクノロジー展
 アドテクノロジー、広告運用支援ツール・サービスから、OOH・サイネージなどの各種メディアまで、広告に関するサービスが集う専門展。

ノベルティ・販促コンテンツ支援展
 動画・WEB制作などの各種クリエイティブ制作支援や、ノベルティ・店頭販促など、企業のセールスプロモーションを支援する専門展。

店舗・飲食店 売上拡大・業務支援展
 小売店・飲食店・サービス業などの実店舗のDX化をサポートするソリューションをはじめ、店舗向けの管理システムや集客・販促支援などが集う専門展。

EC 売上拡大・開業支援展
 ECサイト構築から運用・売上増の支援まで各種のソリューション・サービスが展示。EC・通販のプロから、新規参入事業者まで支援する専門展。

[PR] 以下の出展社は、MAP内：黄色のブースです。ぜひお立ち寄りください!

RIVASOL

LINE公式アカウントで
売上185%アップ!

EC 実店舗

さらに、業務改善も採用!

小間番号 2-10

ゴミ箱行きのDM、もうやめませんか?

決裁者に届く「手書きDM」

ロボットレター

エクス株式会社

2月29日(木)から インテックス大阪 6号館で連続開催! ご来場ください

管理部門の業務効率化・DX 推進のための展示会

第2回 **バックオフィス DXPO 大阪'24**

会期 **2月29日(木) 9:30~17:00** (受付開始 9:00)
3月1日(金) 9:30~17:00

本展の来場事前登録で、バックオフィス DXPO 大阪'24 にご入場いただけます。

VIPラウンジ
 ※VIPバッジをお持ちの方のみご利用いただけます

出展社一覧

※2024年2月16日現在

出展社名	小間番号	(株)Exkey	7-23	CareTEX	4-22	(株)スマートキャンブ	6-26	ネクストラボ	4-3	マ	(株)マッシュマトリックス	8-36	
ア		エクス(株)	4-24	(株)ゴートップ	8-33	(株)誠和	2-13	(株)ネットスターズ	1-5		(株)マツリカ	6-43	
(株)RCSppp	1-6	SBSグループ	6-6	(株)Goals	2-5	(株)セラクCCC	4-36			ハ	MIKATA(株)	5-9	
(株)アイズ	7-24	AnyMind Japan(株)	5-6	(株)コズレ	2-21	SENSY(株)	6-1	(株)Paak	9-18		Micoworks(株)	7-22	
(株)あかがね	6-35	(株)オウケイウェイブ	4-33	(株)小西印刷所	5-21	ゾーホージャパン	7-18	(株)パートナープロップ	4-42		(株)ミシヨナ	8-13	
(株)ACROVE	2-12	(株)OAナイン	1-29	(株)小松総合印刷	2-22	ソフトブレン	8-24	ハイタレント(株)	4-23		(株)メルシー	6-21	
(株)アズコム	1-42	(株)オーテック	1-38	(株)これから	4-18			(株)Pathee	2-17				
UPWARD(株)	6-30	オートリージャパン(株)	4-13			タ		(株)HataLuck and Person	1-2		ヤ	(株)やずやソリューションズ	4-10
アドバンシー(株)	5-38			(株)サイバーレコード	3-6	DAELECO(株)	7-34	Hubble	8-34		ラ	Lark Japan(株)	6-36
アララ(株)	7-2	カイロスマーケティング(株)	7-42	佐賀県 SAGA Prefecture	2-41	W CREATIVE(株)	1-22	(株)ビクテル	1-25			(株)ライスカレー	8-2
(株)angenic	2-34	(株)ガラパゴス	8-12	サクシード(株)	3-34	W 2(株)	2-2	VideoTouch(株)	2-36			ライン	1-24
(株)アントアント	2-33	(株)ガレット	2-23	Sansan(株)/Eight Team	8-42	(株)TSUDA CONSTRUCTION COMPANY	5-42	飛天ジャパン(株)	2-9			(株)ラクス	6-3
(株)EC研究所	4-2	(株)関西ばど	9-1	Sansan(株)/Sansan	7-30	(株)ディーボ	9-13	ヒューマンシーン(株)	7-21			(株)ラミーコーポレーション	2-35
(株)ecbeing	4-12	かんでんCSフォーラム	4-35	(株)CTF GROUP	5-30	(株)ディール	5-2	(株)ファーストネットジャパン	3-22			(株)リアライズ	3-26
(株)iTAN	2-44	(株)キーエンス	7-36	(株)ジーニー	6-29	デジメーション(株)	9-6	(株)フューチャーショップ	4-9			(株)RESORT	2-12
市川甚商事(株)	2-24	絆ホールディングス(株)	2-18	ジェネシスクラウドサービス	4-35	(株)トイボ	1-13	(株)フューチャースピリッツ	9-12			(株)RIVASOL	2-10
IRISデータラボ(株)	6-5	(株)希世舎	7-33	シナジークラウドサービス	5-33	24karat(株)	1-12	(株)ブランジスタメディア	3-10			(株)レキシ	5-34
(株)インターファクトリー	4-5	北日本コンピューターサービス(株)	3-38	シナジーマーケティング(株)	8-30	(株)東具	8-9	ブルーテック(株)	8-22			(株)ログラス	2-6
(株)WeeAre	5-35	キッズスター	8-21	シリカテック(株)	1-9	東日印刷(株)	6-41	フロンティア(株)	7-6			(株)LOM	9-9
WUUYZY	3-12	(株)ギフトパッド	2-30	(株)人的資産研究所	5-29	(株)トーン・アップ	1-37	(株)ベシック	8-18			(株)WACUL	7-10
webshop(株)	1-33	(株)QPS	7-9	(株)スウィーク	3-42	(株)トラス・メディアGP	9-10	(株)ヘノブファクトリー	6-2			(株)WACTOR	9-2
ウォルトン(株)	1-21	(株)グラフトンノート	8-6	(株)SUPER STUDIO	6-12	DORIRU(株)	6-18	(株)Helpfeel	3-30			(株)OnePlanet	3-21
(株)UKABU	6-34	(株)Grand Central	5-23	(株)スカパー・カスタマーリレーションズ	4-30			(株)補助金ポータル	6-22				
(株)エートウジエイ	5-5	(株)グランネット	7-12	(株)SCORE	3-18	(株)ナビタイムジャパン	1-17						
(株)エクシング	3-9	(株)グロップ	1-30	studio15(株)	9-5	新居田物産(株)	1-36						

同時開催
イベント

専門セミナー (入場無料)

※受付の混雑が予想されますので、開始10分前には会場へお越しください。

○の数字はセッション番号です。 ※敬称略 ※講演内容の動画/写真撮影・録音は固くお断りします。 ※都合により、講師・プログラム内容が変更となる場合があります。あらかじめご了承ください。

受講申込み済みの方 申込セッション番号に該当するセミナー会場へ直接お越しください。来場者バッジの「受講申込み済みセミナー」欄をご提示ください。 ※バッジ印刷後にお申し込んだ場合、お持ちのスマートフォンで来場者バッジの「受講申込み済みセミナー」欄の画面をご提示ください。

受講申込みされていない方 当日のセミナー受講をご希望の方は、各セミナー会場のスタッフに当日席の有無をご確認ください。 ※当日席がある場合は受講可能です。 ※すでに定員に達しているセミナーでは受講いただけない場合がございます。

101 10:00 ~ 11:00 営業コース	102 10:00 ~ 11:00 マーケティングコース	103 10:00 ~ 11:00 店舗支援コース	104 11:40 ~ 12:40 広告・宣伝コース	116 10:00 ~ 11:00 マーケティングコース	117 10:00 ~ 11:00 CS・顧客対応コース
中小企業こそ活用すべし！ ChatGPTで明日から取り組む 営業DX (株)O1START 代表取締役/大阪産業創造館 経営サポーター/ 大阪DX推進プロジェクト サポーター 芝先 恵介	サイト改善で売上アップ！ 基礎から学ぶGA4の Webマーケティング活用法 (株)スワールコミュニケーションズ 執行役員 ウェブマーケティング部 部長/ウェブ解析士マスター 安田 渉	小売業・サービス業・飲食業必見！ 店舗集客に役立つ ChatGPTの使い方 (有)ヨミハンオリコミ 代表取締役/上級Web解析士 大橋 一慶	売上がひとケタ変わる！ 売れるコトバの作り方 ~ChatGPTにも応用できる、セールスコピーの法則~ (株)みんなのコピー 代表取締役/セールスコピーライター 大橋 一慶	知名度がなくても成功できる！ 中小企業がWEBマーケティングで 集客・成約を伸ばす法則 (株)バリューエージェント 代表取締役 上野山 光雄	お客さまとのやりとりが 「ファン」をつくる！ 関係性を 構築するコミュニケーション戦略 (株)生活総合サービス カスタマーサービス部 統括リーダー 奥条 達也
105 11:40 ~ 12:40 CS・顧客対応コース	106 11:40 ~ 12:40 EC コース	107 13:20 ~ 14:20 営業コース	108 13:20 ~ 14:20 広告・宣伝コース	118 10:00 ~ 11:00 店舗支援コース	119 11:40 ~ 12:40 営業コース
オペレーターの離職を防ぐ！ コールセンターの「幸福度」を高める ストレスマネジメント講座 関西福祉科学大学 名誉教授/ 日本ストレスマネジメント学会 理事 山田 富美雄	ECサイト禁断の爆売れ心理法則 ~CVRを上げ、客単価を 2倍にアップするメソッドとは~ アド・リンク 代表 田中 十升	トップセールス直伝！ 誰もが成果を上げられる 強い営業組織の作り方 (株)Sales Navi 代表取締役 田中 大貴	知らなかったではすまされない！ 弁護士から見た広告表現で気を付けたい 景品表示法の基礎知識と注意点 弁護士法人飛翔法律事務所 弁護士 濱永 健太	小さな店のGoogleマップ活用術 ~ネット検索から来店に導く、 無料でできるMEO対策~ モバイルエール 代表 橋 明日香	営業活動を変革する、 インサイドセールスのあるべき 役割と取り組みのポイント SALES ROBOTICS(株) 取締役 COO 富田 貴徳
109 13:20 ~ 14:20 販促・SP コース	110 15:00 ~ 16:00 マーケティングコース	111 15:00 ~ 16:00 CS・顧客対応コース	112 15:00 ~ 16:00 EC コース	120 11:40 ~ 12:40 広告・宣伝コース	121 11:40 ~ 12:40 EC コース
売れる売り方、教えます！ 「魅せ方」でヒットを仕掛ける 販促企画 PR's Labo. 代表 堀 美和子	売れるブランド・WEBサイトは ここから！ WEBマーケティングの プロが教える販促&広告戦略 (株)ヨロコバレーナ 代表取締役 宗 琢未	顧客対応、最前線！ AIや最新の仕組みで お客様対応はどう変わるのか (株)さつきソリューション 代表取締役 五月女 尚	商品戦略にあわせて選ぶ ECモール比較のポイント ~立ち上げ後に後悔しない選択のコツを伝授！~ エスアンドティーパートナーズ(株) 代表取締役/ (一社)ジャパンEコマースコンサルタント協会 理事 松本 順士	ファンが続々と増える SNS活用&WEB文章術 ~心をわしづかみにする技、教えます！~ エクセルライティング 代表/ (一社)全日本趣味起業協会 監事 戸田 美紀	チョーヤのこだわり「梅体験」をECで実現！ 未経験のあなたもできる！ EC立ち上げ&運営の極意とは CHOYA shops(株) 代表取締役 菅 健太郎
113 16:40 ~ 17:40 営業コース	114 16:40 ~ 17:40 販促・SP コース	115 16:40 ~ 17:40 店舗支援コース		122 13:20 ~ 14:20 マーケティングコース	123 13:20 ~ 14:20 販促・SP コース
お客様の「考えます」で商談を 終わらせない！ その場で契約を 成立させる即決営業の極意 (株)即決営業 代表取締役 堀口 龍介	圧倒的な反応率を上げる 販促物の作り方 ~成功するDM・パッケージ・ノベルティの秘訣とは~ ライズマーケティングオフィス(株) 代表取締役 田中 みのる	店舗ビジネスにおける 6大SNS活用のポイントと 顧客満足度の関係 (株)ファンくる 執行役員 マーケティング・広報・データ分析 黒木 勝巳		たったひとつのコンテンツで売上は 変わる！ 顧客が「買いたくなる」 Webコンテンツ制作の極意 (株)ウェブライダー 代表取締役 松尾 茂起	スマホで手軽に撮影・投稿！ ショート動画の Webプロモーション活用法 (株)まさゆめ企画 代表取締役 田頭 正宏
2 27 (水)	135 13:20 ~ 13:50	136 14:10 ~ 14:40		124 13:20 ~ 14:20 EC コース	
	購買データから導き出す、 年商100億を目指すためのKPIと その分析手法 (株)やずやソリューションズ 顧問 CRM研究者 西野 博道	AI/IoTプラットフォームを活用した 店舗DXソリューションのご紹介 飛天ジャパン(株)		「売上の壁」を超えるために EC担当者がやるべきこと ~2900以上の成功事例が示す継続成長の秘訣~ (株)フューチャーショップ 取締役 セールス・マーケティング部 統括マネージャー 安原 貴之	

本分野 日本最大級のオンライン展示会 主要企業のIT製品 約450点^{※1}が集結! (製品比較・見積・マッチングサイト)

※1 全オンライン展の出展社の合計。 ※PC画面イメージです。

バックオフィスDXPO ONLINE

営業・マーケティング / 広告・販促 / 店舗・EC DXPO ONLINE

当オンライン展示会で出来ること **利用無料**

- IT製品約450点^{※1}の動画視聴・資料DL
- 出展社への見積依頼・商談設定
- DX推進のためのウェビナー視聴

本展の主催者である **プティックス(株)**について

プティックス株式会社(東証グロース上場 証券コード:9272)は、介護業界日本最大級の商談型展示会事業、オンライン展とリアル展をシームレスに融合したハイブリッド展示会事業、介護・福祉業界トップクラスの実績をもつM&A 仲介事業などで急成長している企業です。業界に特化したマッチング・プラットフォーム No.1企業を目指し、新たなサービスを次々に立ち上げています。