

プレスリリース

第4回

ディーエクスポ

営業・マーケDXPO

東京'25

夏

売上アップ・販売促進・DX推進のための展示会

展示会名：第4回 営業・マーケDXPO東京'25【夏】 公式サイト：<https://fox.dxpj.jp/tokyo/sales/>
会期：2025年8月21日(木)・22日(金) 会場：東京ビッグサイト 西1・2ホール 主催：フティックス(株)

展示会事業、M&A仲介事業、人材採用支援事業を展開する、フティックス株式会社（東京都港区、代表取締役社長 新村祐三、東証グロス上場 証券コード：9272）は、8月21日(木)・22日(金)の2日間 第4回 営業・マーケDXPO東京'25【夏】を東京ビッグサイトにて盛大に開催する。来場対象者は、DX推進に課題を持つ経営層に加え、営業、マーケティング、Web担当、集客・販促・PR担当の方々である。

本展では、6つの専門展を同時開催！注目のIT製品が一堂に出揃う

- 【営業支援システム展】

●顧客管理システム ●インサイドセールスツール
●名刺交換・管理ツール ●セールス自動化ツール 等
- 【営業コンサル・アウトソーシング展】

●営業代行 ●営業コンサル
●営業DX導入支援 ●営業研修・人材育成 等
- 【デジタルマーケ・SNS運用支援展】

●マーケティングツール ●Webサイト分析・改善
●SNSマーケ運用支援 ●SEOツール 等
- 【コールセンター・CX展】

●カスタマーサポートツール ●コールセンターシステム
●カスタマーサクセスツール ●コールセンターBPO 等
- 【広告・コンテンツ制作展】

●リアル/デジタル広告支援 ●各種コンテンツ制作
●販促ツール ●ノベルティ 等
- 【AI活用・DX推進展】

●生成AI ●DX推進支援
●データ活用分析 ●各部門向けAIソリューション 等

前半2日間はバックオフィスDXPO、後半2日間は営業・マーケ/IT・情シス/店舗・EC DXPOを開催！

8/19～20 前半2日間		8/21～22 後半2日間	
管理部門の業務効率化・DX推進のための展示会	売上アップ・販売促進・DX推進のための展示会	システム開発・セキュリティ・IT人材育成のための展示会	店舗・ECの売上アップ・業務効率化のための展示会
第4回  バックオフィスDXPO	第4回  営業・マーケDXPO	第1回  IT・情シスDXPO	第4回  店舗・ECDXPO
			

※前半2日間・後半2日間で展示内容、セミナー内容が異なります。
※一度の来場事前登録で、前半・後半すべての展示会にご入場いただけます。

営業・マーケティング部門の皆様必聴の専門セミナーを総計32セッション開催！

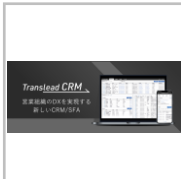
本展では、業界の有識者を講師に招いた「専門セミナー」も同時開催する。マーケティングコースでは、マーケティングの本質やSNSのトレンドについて1万人以上に講演を行っている(株)PR NET 代表取締役 上村菜穂氏が、生成AIを活用した最先端のSNS集客術を解説、また営業コースでは、予材管理の考案者として知られる(株)アタックス・セールス・アソシエイツ 代表取締役社長 横山信弘氏が、営業目標を絶対に達成させるマネジメントの極意を紹介するなど、営業・マーケティング部門をはじめ、売上アップ・生産性向上を目指す経営者必聴のセミナーが多数開催される。

営業・マーケティングDXPO東京'25【夏】 専門セミナー（一部抜粋）

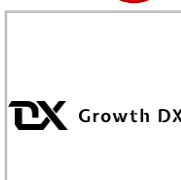
213	8/21(木)15:00～16:00	229	8/22(金)15:00～16:00	202	8/21(木)10:00～11:00
〈マーケティングコース〉 AI時代のSNSマーケティング最前線 2025 ～価格ではなく、価値で 選ばれるSNSづくり3原則～  (株)PR NET 代表取締役 上村 菜穂 氏		〈営業コース〉 営業目標を「絶対達成」させる マネジメントの極意 ～予材管理× セールスツェックが成功のカギ！～  (株)アタックス・セールス・ アソシエイツ 代表取締役社長 横山 信弘 氏		〈コールセンター・CXコース〉 問題解決スキルを磨け！ コンタクトセンターのCS・CX向上に 必要な4つのステップ  (株)クリエイトキャリア 代表取締役 寺下 薫 氏	

営業・マーケティングDXPO東京'25【夏】 出展製品・サービス（一部抜粋）

営業支援システム展

安い！カンタン！高機能！な国内最新のSFA SALES GO ISM 営業管理で「これさえあればいいよね！」 という機能を搭載 (1)とにかく使いやすい、そして実は高機能 (2)サポートが凄い、営業分析まで支援 (3)おどろくほど安い、この機能で業界最安値。  SALES GO(株) 小間番号:7-66		東京初出展 営業のプロが作った、次世代のCRM/SFA Translead CRM 営業のプロが監修した、これまでにない CRM/SFA。画面遷移数を最小限に 抑えた画面設計で、現場の営業の 生産性を劇的に向上させることができる。  (株)Translead 小間番号:21-12	
営業AIエージェントなら「アポドリ」 アポドリ ターゲット企業を指定するだけで、企業 リサーチ・リスト作成・アプローチ実行・ 活動管理・活動分析を遂行し商談を 創出する、営業AIエージェントサービス。  (株)Algomatic 小間番号:6-83		東京初出展 勘と経験と気合頼みの営業から 脱却したいセールスチームへ Sales Doc 「いま、検討している見込み顧客」が まるわかり。送ったPDF資料の閲覧状況を 可視化して、ベストタイミングでの商談獲得・ クロージングを実現し、受注につなげる。  (株)Innovation X Solutions 小間番号:9-74	

営業コンサル・アウトソーシング展

売上拡大をワンストップで。 カイトク/KAITAK 平均アポイント率8%超を実現。 営業戦略設計から実働支援まで、 データセールスをワンストップ提供する 営業支援サービス。  カイトク(株) 小間番号:10-72		東京初出展 営業支援の“質”で選ぶならGrowth DX 営業支援 インサイドセールス、フィールドセールス、 カスタマーサクセスまで幅広い領域を、 「質」にこだわり営業支援。  (株)Growth DX 小間番号:10-66	
--	--	---	--

営業コンサル・アウトソーシング展

新規開拓が加速するインサイドセールス代行

インサイドセールス代行／テレマーケティング代行

創業19年、5,300件以上の支援実績を誇るsoraプロジェクトの営業支援質の高いアポイント獲得に加え、インサイドセールスチームの立ち上げや戦略設計までトータルで支援。



(株)soraプロジェクト

小間番号:12-77

社内の成功法則を可視化し、強い営業組織作りのご支援

営業戦略構築研修

営業戦略立案に際し、各種ワークシートを活用し徹底議論。また、コンサルタントからのアドバイスも個別に受けられ、戦略構築するプロセス、分析手法、意思決定ポイントが得られる。

Synapse Consulting

(株)シナプス

小間番号:11-68

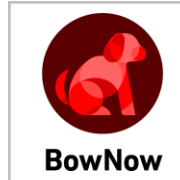
東京
初出展

デジタルマケ・SNS運用支援展

低コストで使いやすいマーケティングオートメーションツール

BowNow

国内MAツール導入社数No1。誰でも使いこなせるシンプル設計で成果を創出でき、14,000社以上に導入されているMAツール。



クラウドサーカス(株)

小間番号:3-78

AIで高度な顧客対応を可能にした

LINEマーケティングツール

Mico Engage AI

AI技術をセグメント配信に採り入れ、企業と顧客のコミュニケーションを最適化し、「売上最大化・運用コスト削減」を実現するLINEマーケティングツール。



(株)Mico

小間番号:7-71

収益につながる ウェビナーマーケティングを

Bizibl

ウェビナー運営負荷を解消するBPOと、成功ノウハウが詰まったSaaSを一体提供。リード獲得数・商談数を大幅に伸ばし、継続的な成果創出を支援。



(株)Bizibl Technologies

小間番号:5-79

ROAS悪化・売上低迷・風評被害の悩みをAIで解決！

風評被害クラウド

米国で実施されるORMを基本に、守りに特化した独自ノウハウと最新技術を組み合わせたサービスを提供。対策実績は400社を超え、対策成功率は94%を誇る。



(株)ブランドクラウド

小間番号:6-78a

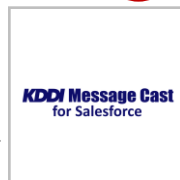
東京
初出展

コールセンター・CX展

簡単操作でSalesforce上からSMS送信を実現します！

KDDI Message Cast for Salesforce

AppExchangeからのインストールで、Salesforceご登録の携帯番号へSMS配信が可能。新機能「双方向SMS」により、対話形式のコミュニケーションも実現。



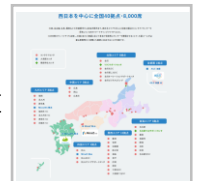
KDDI(株)

小間番号:9-80

**豊富な実績と経験を活かした
コンタクトセンターの構築～運営**

コンタクトセンター

西日本エリアを中心に全国40拠点のコンタクトセンターを保有。お客さまの状況に応じた効果的なテレマーケティングや、幅広い業種のインバウンドサービスを提供。



(株)NTTマーケティングアクトProCX 小間番号:10-84

東京
初出展

発信業務にまつわるすべての業務を一括管理できるコールシステム

lisnavi

オートコール機能×ダッシュボード機能で、電話業務の効率化と生産性向上に特化したアウトバウンドコールシステム(CTI)。



(株)Scene Live

小間番号:11-83

“人”のチカラで、業務はもっと進化する。

BPOサービス（コールセンター/事務）

人と組織をポジティブに変革するBPOパートナー。営業代行・事務業務を直雇用100%×専任体制で高品質に支援・改善。成果創出まで一気通貫で対応。



(株)ウィルオブ・ワーク

小間番号:10-89

東京
初出展

広告・コンテンツ制作展 <特設 販促・ノベルティゾーン>

博報堂D Yグループが並走する運用型テレビCM

東京
初出展

AaaS for startup

テレビCM／デジタル広告／戦略策定／クリエイティブ制作／効果分析…何でもご相談ください！認知拡大・ブランドイメージ向上・新規顧客獲得など、様々なお悩みに広告のプロがお答え。

AaaS
for
start up

(株)博報堂

小間番号:4-49

漫画制作・漫画広告ならフーモア

東京
初出展

漫画制作

漫画事業部ではクライアントの課題を解決する手段としてのマンガを提案制作。広告、販促、集客、採用など様々な課題に、ひとつひとつオーダーメイドのマンガを提案。



(株)フーモア

小間番号:4-55

ワンランク上の高級感とインパクト

擬似エンボスパンフレット

会社案内や記念誌、製品カタログやパンフレット等の表紙に利用すれば、ワンランク上の高級感とインパクトで注目度アップ。効果的なデザインもアドバイス。



(株)エムアイシーグループ

小間番号:1-56

シリコンの特性を活かした アイデア商品が盛りだくさん！！

販促・
ノベルティ
ゾーン

シリコンハウス

シリコンの特性として、撥水性が高く、電気を通しにくく、高温にも低温にも強く、変形したり劣化しにくい。また有害物質が含まれていない為、燃やしてもダイオキシンが発生しない。



(株)アズコム

小間番号:2-66

AI活用・DX推進展

ビジネスで、誰でも使える

AIアシスト搭載 データ分析プラットフォームKI

「ビジネスで、誰でも使える」をコンセプトに、キーエンスの高収益ノウハウを凝縮した、データ分析プラットフォーム。



(株)キーエンス

小間番号:17-12

AI対応の高密度 データセンター

東京
初出展

コロケーションサービス

データセンターを探す一般企業向けに、高セキュリティのデータセンターを1ラック単位から提供。



MCデジタル・リアルティ(株)

小間番号:18-16

営業・接客の訓練に特化した、 AI×VRのロープレツール

東京
初出展

MasterVR

AI×VRのスタッフ育成ツール「MasterVR」ゲーム感覚でVRの臨場感に没入し、AIが演じる「仮想のお客様」を相手に、スタッフが一人で実践経験を積める。



(株)casaliz

小間番号:19-21

動画の内容を自動で解析＆ チャットで会話できる生成AIツール

東京
初出展

Video Questor

動画をアップロードするだけでAIが内容を解析。企業のあらゆる課題を効率的に解決。

- ナレッジ活用 & ノウハウ継承
- マニュアル整備
- 研修後のQA対応
- 多言語化の課題



NDIソリューションズ(株)

小間番号:19-2

このほかにも、売上アップ・販売促進・DX推進のための製品・サービスが多数出展！

詳細は公式HPへ <https://fox.dxpj.jp/tokyo/sales/>

<本リリース・本展に関するお問合せ先> プティックス(株)内 DXPO事務局

〒108-0073 東京都港区三田1-4-28 三田国際ビル(受付11階) TEL: 03-6809-4451 E-mail: info@dxpo.jp

<取材のお申込み> <https://secure.dxpj.jp/dxpj/press/form.cgi>

<来場事前登録(無料)・セミナーのお申込み 公式HPへ> <https://fox.dxpj.jp/tokyo/sales/>